

## Essentiel Antwerp – Sales Advisor (38h)

### Jobomschrijving

Voor onze corner in De Bijenkorf Amsterdam zijn we op zoek naar een full-time Sales Advisor (38u).

Je wordt ambassadeur van Essentiel Antwerp en draagt het merk uit in Nederland.

Dit kun je verwachten: good vibes, een cultuur van samenwerking, integriteit en inclusiviteit, een constante bruisende sfeer waarin we je uitdagen om out of the box te denken.

Je maakt deel uit van onze community en draagt actief bij tot de ontwikkeling van het merk door:

- Een uitzonderlijke, persoonlijke ervaring te creëren voor klanten in de winkel.
- Klanten te begeleiden bij het ontdekken van het merk en de connectie met ons merk te helpen versterken.
- Een omnichannel mindset te hebben, met een holistische benadering van het klanttraject, zowel online als offline.
- Verkoop-, conversie- en klantdoelstellingen te behalen.
- Ownership te nemen in elke stap van het klanttraject: anticiperen op de behoeften van de klant en deze overtreffen, kennis en expertise tonen op het vlak van producten, styling en dienst na verkoop.
- Bij te dragen aan de dagelijkse activiteiten van de winkel (inventaris, logistiek, visual merchandising, organisatie van de stock).

### Jouw persoonlijkheid

Je hebt een hands-on mentaliteit en doet het goed in een omgeving waar het tempo hoog ligt. Je begrijpt de kracht van teamwork en bent commercieel ingesteld.

Ervaring in een vergelijkbare rol in de mode- of luxe-industrie is een meerwaarde.

### Wat we bieden

Je krijgt een competitief salarispakket. Omdat we veel belang hechten aan jouw professionele ontwikkeling, krijg je ook toegang tot ons trainingsprogramma om jouw vaardigheden en kennis verder te versterken.

Daarbovenop maak je deel uit van de Essentiel Antwerp familie en al wat daarbij hoort: diners met het team, internationale seizoensvergaderingen, de occasionele office party en een dynamische, inclusieve bedrijfscultuur.

<https://www.essentiel-antwerp.com//careers>